Account Executive New Business – Cyber Defense (m/w/d)

Du willst im Neukundenvertrieb Deals gewinnen und bringst Verkaufschancen konsequent bis zur Unterschrift? Cyber Security Themen begeistern Dich und Du eignest Dir neues Wissen schnell an? Dann werde Teil von G DATA und baue mit uns das Neugeschäft auf. Qualifizierte Opportunities bekommst Du aus unserem SDR-Team. Ab dem Erstgespräch gehört der Deal Dir. Ob Du remote von Deinem Wohnort aus arbeitest oder vom G DATA Campus in Bochum, entscheidest Du.

Deine Aufgaben

- **Du gewinnst Neukunden**: Qualifizierte Opportunities aus unserem SDR-Team führst Du eigenverantwortlich bis zum Abschluss und verantwortest dafür ein klares Neugeschäftsziel

- **Du sprichst mit Entscheidern**: In Discovery-Gesprächen mit IT-Leitung und Geschäftsführung klärst Du Bedarf, Entscheidungswege und Buying Center
- **Du steuerst den Deal**: Mit Abschlussplan und strukturierter Methodik führst Du jede Opportunity und holst Presales, Legal oder Finance gezielt dazu
- **Du lebst Direct Touch**: Du führst den Endkunden selbst, unsere Channel-Partner sind von Anfang an mit im Deal
- **Du verhandelst und lieferst**: Angebote und Verträge verhandelst Du innerhalb klarer Leitplanken mit Blick auf den ACV. Pipeline und Forecast im CRM sind bei Dir belastbar

Dein Profil

- Du bringst fundierte Erfahrung im B2B-Neukundenvertrieb mit, idealerweise mit erklärungsbedürftigen IT- oder Security-Lösungen
- Du hast Deals mit mehreren Entscheidern selbst verhandelt und abgeschlossen und kannst darüber konkret erzählen
- Du strukturierst komplexe Kundenbedarfe und übersetzt sie in passende Lösungen
- Du arbeitest sicher mit CRM, Pipeline Management und Forecasting und hast ACV, ARR und Quota sicher im Griff
- Du trittst souverän gegenüber Entscheidern auf, bleibst auch unter kommerziellem Druck verbindlich und arbeitest gerne eng mit SDRs, Presales, Partnern und Customer Success zusammen
- Du kannst sicher auf Deutsch (mind. C1) kommunizieren

Deine Vorteile bei G DATA

Mission
Schütze mit uns Menschen und Unternehmen vor Cyberkriminalität

Flexibilität
Du entscheidest, wann und wo Du arbeitest – früh oder spät, im Büro oder von zuhause

Onboarding
Strukturierter Start, moderne Ausstattung und Unterstützung durch Dein Team

Urlaub
30 Tage Erholung im Jahr

Gestaltungsfreiraum
Hier ist Platz für Visionen – Deine Ideen treiben uns voran

Perspektive
Weiterbildungen und Sprachkurse für Deine Weiterentwicklung

Altersvorsorge
Clever vorsorgen dank extra hohem Arbeitgeberzuschuss

Mobilität
Eigener Parkplatz, E-Ladesäulen, Jobrad, Anbindung zum Radweg, Fahrradkeller und Duschen

Vergünstigungen
Rabatte über „Corporate Benefits" und kostenlose Software-Lizenzen

Bio-Verpflegung
Frische, hochwertige Speisen zu günstigen Preisen im Bistro. Kostenlos: Obst, Brot, Kaffee und weitere Getränke

Campus-Feeling
Für Austausch und Spaß stehen Café, Arcade Raum, Kicker- und Billardtisch zur Verfügung

Gilden-Konzept
Wissen teilen, Sport-Zuschuss und Freizeit-Communities

Events
Ob Sommerfest, Weihnachtsfeier oder Teamevents – wir feiern und erleben gemeinsam

Jetzt bewerben

Deine Ansprechpartnerin

Talentmanagement

Lena Kurrat
+49 234 9762 265
personal@gdata.de

G DATA CyberDefense AG
Königsallee 178 a • 44799 Bochum

Video player configuration error

Error 153

Watch video on YouTube

Learn more